

Viel Lob für das Weber Partner-Forum

Praxisnahes Zigarren-Seminar

EINZELHANDEL

DIEBURG (DTZ/pnf). Beim „Weber Partner Forum“ stand diesmal die Zigarre im Mittelpunkt. Dazu begrüßte Weber-Verkaufsleiter Ralph Becker Einzelhändler aus dem Rhein-Main-Gebiet auf Einladung des Tabakwarengroßhändlers Willi Weber (Dieburg).

Als Gastredner erläuterte Dieter Mundt, Key Account Manager bei Arnold André, den 30 Teilnehmern in einem praxisnahen Vortrag den Weg vom Samenkorn zur fertigen Zigarre. Sehr positiv aufgenommen wurden von den Zuhörern dabei insbesondere die hochwertigen Handouts und die zahlreich ausgehändigten Rauchpro-

ben. Den Unterschied von einer Longfiller- zu einer Shortfiller-Zigarre konnten die Teilnehmer beim Skalpieren der Zigarren selbst erleben.

Die aufkommende Diskussion, welche Zigarre nun für einen Erstkonsumenten genau die Richtige ist, konnte Dieter Mundt anhand der geografischen Herkunft eines Tabaks und der damit verbundenen spezifischen geschmacklichen Eigenschaften sehr praxisnah und verkaufsfördernd beantworten.

Bei Weber war man mit dem Verlauf der Veranstaltung sehr zufrieden.

Auch zukünftig will Weber dem Einzelhandel als Partner zur Seite stehen und lädt im Januar 2008 zum nächsten Termin. Thema ist dann: ein Betriebsvergleich im Einzelhandel.